



Sales Manager – Automotive Extended Warranty Business (m/w/d)

Stuttgart | Vollzeit | unbefristet

BNP Paribas Cardif ist der zuverlässige Versicherungspartner für mehr als 90 Millionen Kunden. Unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sind engagierte Experten für Restkredit-, Zahlungsausfall- und Spezialversicherungen, die als Teil der international aktiven BNP Paribas Gruppe mit Kompetenz und Know-how eine Welt im Wandel gestalten. Für die Übernahme und den weiteren Ausbau des Geschäftsfelds Reparaturkostenversicherung und Wartungsverträge suchen wir ab sofort einen Sales Manager (m/w/d).

Sie übernehmen Verantwortung:

- Definition und Weiterentwicklung der strategischen Ausrichtung des Geschäftsfelds
- Pflege und Ausbau der bestehenden Partnerverbindungen sowie Gewinnung neuer Partner
- Beratung der Partner bei der Entwicklung von Neugeschäftspotentialen und neuer Absatzkanäle in ihren jeweiligen Geschäftsmodellen
- fachliche Koordination aller für das Geschäftsfeld relevanten internen Fachabteilungen
- Sicherstellung einer engen Kooperation mit der globalen BNP Paribas Garantievericherungsgesellschaft

Ihre Erfahrung sichert Qualität:

- Studienabschluss mit betriebswirtschaftlicher und/oder technischer Ausrichtung
- umfassende Kenntnisse des Automobil- und Mobilitätsmarktes und nachgewiesene Vertriebsfolge
- Erfahrung im Vertrieb von Reparaturkostenversicherungen und Servicevertragsprodukten (After-Sales Bereich / Financial Services Organisation eines OEMs oder Versicherers)
- Führungserfahrung wünschenswert
- sehr gute Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft in repräsentativem Dienstwagen und Flexibilität in der Tages- und Wochenplanung

Was wir Ihnen bieten:

- Vorsorge / monetäre Leistungen: betriebliche Altersvorsorge, VWL, Unfallversicherung, private Krankenzusatzversicherung, Fahrkostenzuschuss, Bonusprogramm
- bezuschusstes Mittagessen, kostenlose Getränke, wöchentlicher Obstkorb
- Weiterbildung: Sprachkurse, Inhouse-Seminare
- betriebliches Gesundheitsmanagement: Mobile Massage, firmeneigener Fitnessraum inklusive Präventionskurse, Betriebsarzt, Gesundheitstage
- Vereinbarkeit Beruf & Privatleben: flexible Arbeitszeiten, 31 Tage Jahresurlaub, Eltern-Kind-Zimmer, Sonderurlaub zu bestimmten Anlässen etc.
- Sonstiges: Mitarbeiterleasing, Corporate Benefits, Firmenfeiern, Teamevents

Dynamische Perspektiven in stabilem Umfeld

Die BNP Paribas Gruppe bietet in Deutschland ein einzigartiges Arbeitsumfeld: Unsere 12 Gesellschaften bilden gemeinsam eine lernende Organisation, in der unsere Mitarbeitenden ihr Wissen miteinander teilen und sich dafür einsetzen, dass unsere Kunden von diesem großen Erfahrungsschatz profitieren. Werden Sie Teil unseres Teams, und treiben Sie eine Welt im Wandel mit Ihren eigenen Ideen voran.

Für Ihre Fragen ist Frau Britta Steffen unter 0711 / 820 55 447 sowie per Mail (bewerbung@cardif.de) für Sie da. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung als Sales Manager – Automotive Extended Warranty Business mit Nennung Ihrer Gehaltsvorstellung, dem frühestmöglichen Eintrittstermin und relevanten Zeugnissen über unser Karriereportal www.bnpparibascardif.de/karriere.



charta der vielfalt

